



Accountmanager Industriële verlichting - Lier

Over Veko Lightsystems

Veko Lightsystems (Lier) is een vennootschap die gespecialiseerd is in industriële verlichting. Al meer dan 40 jaar biedt Veko Lightsystems innovatieve verlichtingsoplossingen die technologie, design en energie-efficiëntie combineren. Veko Lightsystems is verantwoordelijk voor de ontwikkeling, productie en montage van lineaire aluminiumverlichting. Ze biedt geïntegreerde oplossingen van verlichtingsplan tot de complete afwerking van de installatie.

Jouw verantwoordelijkheden

- Het detecteren en ontwikkelen van B2B projecten van industriële verlichting
- Het commerciële beheer van bestaande klantenportefeuille, alsook prospectie naar nieuwe potentiële klanten (CRM tool)
- Het analyseren van de klantbehoefte, voorstelling van oplossingen op maat.
- Opvolging van projecten van A-Z
- In samenwerking met de Project Manager bereid je het montageproject voor en volg je het uitvoeringsdossier van jouw projecten
- Nauwe samenwerking met binnendienst, Lichtadviseurs, die de offertes verwerken
- Nauwe samenwerking met Project Managers en Planning die de werven opvolgen
- Gedurende het volledige project kijk je mee toe op prijszetting en margebepaling
- Nauwe samenwerking met binnendienst, Lichtadviseurs, die de offertes verwerken
- Deelnemen aan beursevents,
- Autonoom kunnen werken, maar tevens efficiënt afstemmen met het technische team op de hoofdzetel in Wommelgem

Jouw profiel

- Je hebt bij voorkeur een diploma in een technische richting (Elektromechanica, Elektriciteit, Electrotechnieken, Industriële Wetenschappen, Bouw, ...) of een equivalent niveau door ervaring.
- Je hebt minstens 5 jaar ervaring in een commerciële functie, bij voorkeur in de bouw en met name de verlichtingssector
- Je bent Nederlandstalig. Kennis van het Frans is een plus.
- Je bent ondernemend, proactief en 'ruikt' opportuniteiten op de markt.
- Je bent resultaat gedreven, en bouwt met gemak lange termijnrelaties op met gesprekpartners op alle niveaus
- Je slaagt erin om dankzij jouw dynamisme en technische kennis potentiële klanten te overtuigen van Veko's meerwaarde.
- Je bent een teamplayer, vlot in de omgang en probleemoplossend ingesteld.
- Je bent sterk in het stellen van prioriteiten en je kan professioneel en transparant communiceren naar collega's en klanten.

Aanbod

- Veko Lightsystems combineert het professionalisme van een internationale groep met de vlakke structuur van een familiale KMO met snelle en efficiënte beslissingslijnen.
- Een participatief en zorgzaam management.
- Een bedrijf dat staat voor innovatie, hoogwaardige service en lange termijn oplossingen.
- Een functie binnen een jong dynamisch team waar je zowel samen als individueel kleine en grote industriële projecten kan uitwerken.
- Een marktconform salarispakket, in lijn met relevante ervaring en competenties.

Interesse?

Gelieve uw kandidatuur door te sturen naar Mevr Karin De Cleen, k.decleen@veko.be